

نرگس احمدی

کارشناس فروش سازمانی



narges.ahmadi@example.com

۰۹۱۲ ۰۰۰ ۰۰۰۳

تهران، ایران

linkedin.com/in/your-name

درباره من

کارشناس فروش سازمانی با ۶ سال سابقه در فروش تجهیزات اداری و نرم افزار به شرکت ها. از پیدا کردن مشتری تا بستن قرارداد و پیگیری تمدید را خودم انجام می دهم، با CRM کار می کنم و هر ماه گزارش قیف فروش را به مدیر فروش می دهم. در سه سال گذشته هر سال بالاتر از هدف فروش تیم بوده ام.

سوابق کاری

کارشناس فروش سازمانی

شرکت داده پردازان آریا - تهران

۱۴۰۰ - تاکنون

- فروش ۲۸ میلیارد تومان نرم افزار و خدمات پشتیبانی در سال ۱۴۰۲، ۱۲۰٪ هدف سالانه
- جذب ۳۵ مشتری سازمانی تازه از راه تماس، نمایشگاه و معرفی مشتریان فعلی
- رساندن نرخ تمدید قراردادهای پشتیبانی از ۶۵٪ به ۸۵٪ با پیگیری منظم
- ثبت همه فرصت های فروش در CRM و گزارش هفتگی قیف فروش به مدیر

کارشناس فروش

شرکت تجهیزات اداری نوین - تهران

۱۴۰۰ - ۱۳۹۷

- فروش دستگاه های کپی و چاپگر به حدود ۹۰ شرکت و اداره در تهران
- تهیه پیش فاکتور و شرکت در ۱۵ مناقصه و استعلام دولتی که ۶ مورد آن برنده شد
- افزایش فروش قراردادهای سرویس دوره ای به میزان ۴۰٪

تحصیلات

کارشناسی مدیریت بازرگانی

دانشگاه خوارزمی - تهران

۱۳۹۷ - ۱۳۹۳

گواهینامه ها

دوره مذاکره فروش (۴۰ ساعت)

۱۴۰۱

مهارت ها

فروش سازمانی (B2B) حرفه ای

مذاکره و بستن قرارداد حرفه ای

پیگیری و تمدید قرارداد حرفه ای

CRM (پیام گستر، دیدار) پیشرفته

مناقصه و استعلام پیشرفته

اکسل و گزارش فروش پیشرفته

زبان ها

فارسی زبان مادری

انگلیسی خوب